

Marketing Corso Progredito

La **factor analysis** viene applicata per analizzare le correlazioni tra variabili quantitative al fine di identificarne una struttura più parsimoniosa

In particolare, partendo da j variabili osservate, la factor analysis mira a identificare w **fattori** (o componenti) latenti, con j > w

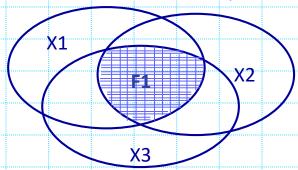
I fattori sono variabili latenti (nota: i componenti invece sono combinazioni lineari) non osservabili direttamente, che rappresentano la parte comune a più variabili osservate (indicatori o item)

Due tipologie: analisi fattoriale **esplorativa** (nessuna teoria, dai dati si inferisce la struttura latente) o **confermativa** (teoria da sottoporre a test confermativo, applicazione dei modelli di equazioni strutturali)

**Applicazioni di marketing:** riduzione della complessità per successive analisi (regressione, cluster analysis), analisi di posizionamento (ma la discriminant analysis è più efficace)

Marketing Corso Progredito

Graficamente, i **fattori** rappresentano la parte di covarianza condivisa da più indicatori



X1, X2 e X3: indicatori

F1: fattore

A livello formale, i **fattori** vengono definiti analizzando **la matrice delle correlazioni tra gli indicatori**: gli indicatori che mostrano correlazioni alte tra di loro e basse rispetto ad altri indicatori genereranno un fattore

Indicatori	1	2	3	4	5	6	7	8
1. attrattività del luogo	1,00	0,54	0,76	0,05	0,24	0,11	0,07	0,11
2. Struttura	0,54	1,00	0,69	0,14	0,10	0,22	0,00	0,11
3. Intrattenimento	0,76	0,69	1,00	0,20	0,19	0,09	0,10	0,16
4. tempi di attesa	0,05	0,14	0,20	1,00	0,63	0,58	0,06	0,11
5. varietà dei menu	0,24	0,10	0,19	0,63	1,00	0,69	0,12	0,06
6. qualità cibo	0,11	0,22	0,09	0,58	0,69	1,00	-0,09	0,04
7. costi logistici	0,07	0,00	0,10	0,06	0,12	-0,09	1,00	0,52
8. costi di contatto	0,11	0,11	0,16	0,11	0,06	0,04	0,52	1,00



Marketing Corso Progredito

Considerando tutti gli indicatori si spiega il 100% della varianza del fenomeno indagato

La factor analysis consente di identificare w fattori, capaci di sintetizzare in modo efficiente gli indicatori e di ridurne la complessità; i fattori, però, spiegano una quantità di varianza inferiore al 100%

I fattori, cioè, descrivono la **varianza comune** tra gli indicatori, ma non la parte di varianza "unica" dei singoli indicatori

Quindi, con la factor analysis, si decide di "sacrificare" una parte della varianza spiegata a favore di una maggiore semplicità

Per ogni fattore viene calcolato un eigenvalue (autovalore): si tratta di un numero che esprime la varianza spiegata da quel fattore e può essere espresso anche in percentuale

È auspicabile che i fattori spieghino, in termini cumulati, almeno il 60-70% della varianza totale



Marketing Corso Progredito

#### Il funzionamento della factor analysis

Attraverso l'analisi della matrice delle correlazioni tra gli indicatori viene generato un set di fattori

Per ogni indicatore, rispetto a ogni fattore, sarà possibile calcolare/stimare un coefficiente fattoriale (o factor loading); più è alto (in valore assoluto) un coefficiente fattoriale, più l'indicatore sarà associato a quel fattore

Uno degli output principali della factor analysis è, infatti, la matrice dei coefficienti fattoriali, che presenta gli indicatori sulle righe e i fattori sulle colonne

Gli indicatori più correlati tra loro mostreranno coefficienti alti sullo stesso fattore



Marketing Corso Progredito

#### Test di bontà del modello fattoriale

Indice KMO (preferibili valori > .70)

Test di sfericità di Bartlett (preferito p < .01)

#### Algoritmo di calcolo/stima

Analisi delle componenti principali, massima verosimiglianza, fattorizzazione dell'asse principale.

Per ridurre la complessità preservando la maggior parte della varianza ightarrow analisi delle componenti principali

Per analisi di concetti di interesse teorico (costrutti) → massima verosimiglianza



Marketing Corso Progredito

#### Numero di fattori da estrarre

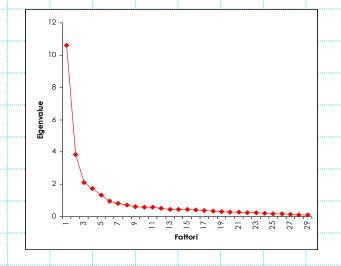
Regola di Kaiser: Eigenvalue (autovalori) maggiori di uno

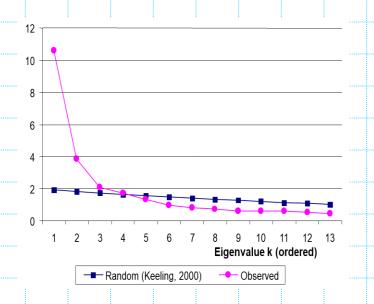
Teoria

Percentuale di varianza spiegata

Scree-plot

Parallel analysis





Più comune (anche se non sempre corretta...): eigenvalue maggiori di uno



Marketing Corso Progredito

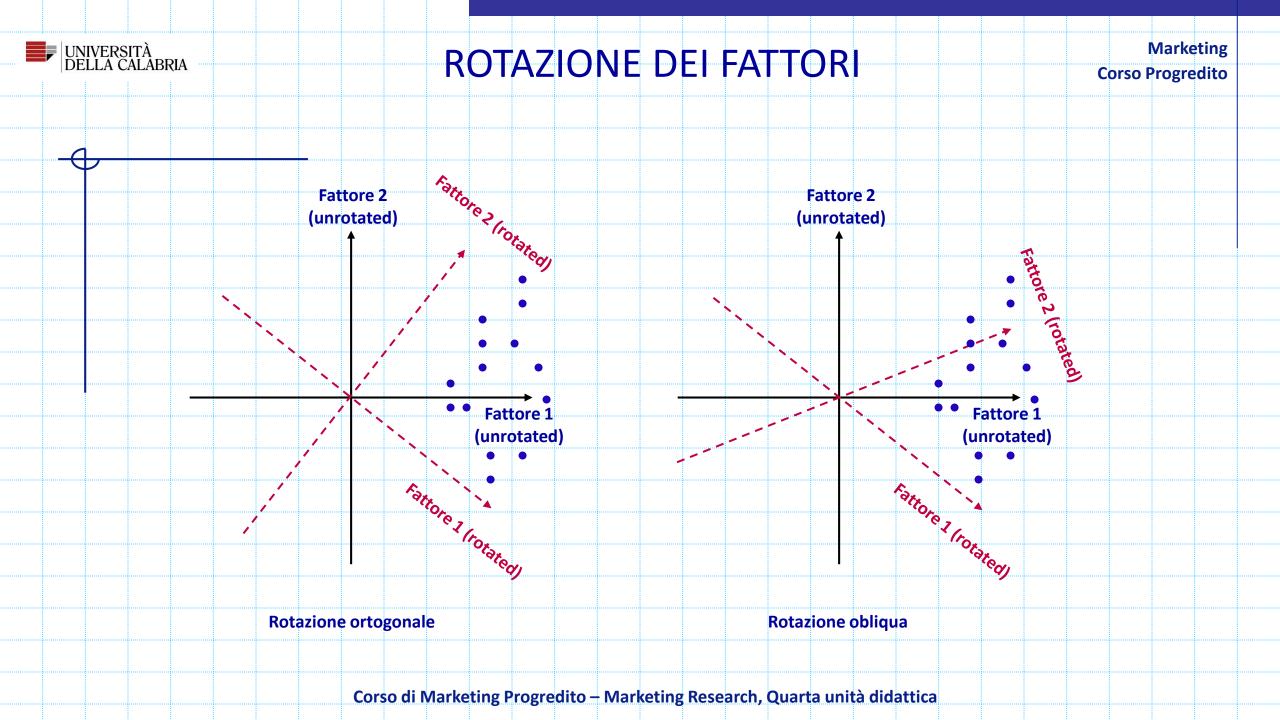
Rotazione degli assi: i fattori vengono estratti in forma gerarchica (il primo fattore è quello che spiega la maggior parte della varianza comune, seguono il secondo, il terzo, ecc.)

Di conseguenza, il primo fattore tende a mostrare coefficienti molto alti su tutti gli indicatori, rendendo difficile l'interpretazione dei risultati

Per ovviare a tale problema, si applica la rotazione degli assi (dei fattori)

I risultati dell'analisi fattoriale che vengono interpretati concernono la matrice dei coefficienti fattoriali ruotata

Metodi di rotazione: ortogonali (e.g., Varimax) e obliqui (e.g., Promax)





Marketing Corso Progredito

#### Comunalità

Prima dell'applicazione dell'analisi fattoriale, gli indicatori mostrano comunalità (varianza spiegata) uguale a 1; le comunalità indicano, dopo l'applicazione dell'analisi fattoriale, la parte di varianza spiegata di ogni indicatore, considerando il modello fattoriale stimato

Sono preferibili comunalità maggiori di 0,50 per tutti gli indicatori

#### **Punteggi fattoriali**

Dopo aver identificato una struttura fattoriale soddisfacente è possibile salvare (tramite SPSS) i punteggi fattoriali

I punteggi fattoriali sono dei punteggi virtuali (standardizzati) calcolati per ogni soggetto rispetto a ogni fattore

Quindi, mentre a priori si analizzano i valori di ogni soggetto rispetto a ogni indicatore (variabile osservata), a posteriori è possibile ottenere i valori di ogni soggetto rispetto a ogni fattore (variabile latente)

I punteggi fattoriali possono essere utilizzati in successive analisi: regressione e cluster analysis



Marketing Corso Progredito

Ricerca sulla soddisfazione del cliente degli uffici postali

24 attributi dell'offerta

Applicazione dell'analisi fattoriale esplorativa

Algoritmo: componenti principali, criterio degli eigenvalue > 1, rotazione Varimax

#### KMO and Bartlett's Test

Kaiser-Meyer-Olkin Me	asure of Sampling Adequacy.	,890
Bartlett's Test of	Approx. Chi-Square	2186,226
Sphericity	df	276
70	Sig.	,000

Il KMO è uguale a 0.89, mentre il test di Bartlett è significativo; quindi concludiamo che il modello fattoriale è adeguato



Marketing Corso Progredito

		Initial Eigenvalues			Extractio	n Sums of Square	ed Loadings	Rotation Sums of Squared Loadings			
	Component	Total	% of Variance	Cumulative %	Total	% of Variance	Cumulative %	Total	% of Variance	Cumulative %	
	1	8,950	37,293	37,293	8,950	37,293	37,293	5,663	23,596	23,596	
	2	2,549	10,619	47,912	2,549	10,619	47,912	4,201	17,505	41,101	
	3	2,151	8,962	56,874	2,151	8,962	56,874	3,274	13,643	54,744	
	4	1,123	4,677	61,551	1,123	4,677	61,551	1,537	6,406	61,150	
	5	1,056	4,399	65,951	1,056	4,399	65,951	1,152	4,801	65,951	
	6	,915	3,811	69,762							
	7	,845	3,522	73,284							
	8	,759	3,164	76,448							
	9	,639	2,662	79,110							
	10	,585	2,436	81,546							
	11	,525	2,188	83,734							
	12	,450	1,877	85,610							
	13	,447	1,864	87,475							
	14	,425	1,770	89,245							
	15	,387	1,611	90,855							
	16	,352	1,465	92,321							
	17	,311	1,294	93,615							
	18	,300	1,249	94,864							
	19	,261	1,087	95,951							
- 13											

**Total Variance Explained** 

Extraction Method: Principal Component Analysis.

.184

,134

1,027

,889

.811

,765

,557

96,978

97,867

98,677

99,443

100,000

20

21

22

23

L'analisi estrae 5 fattori (quelli che hanno eigenvalue > 1); il modello a 5 fattori spiega il 65,95% della varianza



Marketing Corso Progredito

	DEMOGRAPIE PER PRANCO	Component Matrix <sup>a</sup>	C	omponent				
			2	3	4	5		
Professionalità		,849						
Formazione del per	sonale	,827						
Risoluzione tempes	tiva dei problemi	,819						
Accuratezza delle in	formazioni fornite	,814						
Disponibilità		,795						
Cortesia e compete	nza sportellisti	,746						
Cortesia e compete	nza direttori	,700						
Comprensione delle	e esigenze dei clienti	,631			,324			
Semplicità dei servi	zi offerti		,778					
Facilità nell'utilizzo d	ei pd		,765					
Praticità			,723					
Varietà della gamm	a dei pd		,710		,355			
Funzionalità		,441	,640					
Economicità			,611					
Capillarità			,609	,354		-,318		
Velocità			,556					
Ambiente climatizza	to			,835				
Pulizia locali				,774				
Adeguatezza locali				,731				
Assenza di barriere	architettoniche		,308	,677				
Rispetto vietato fum	are			,629				
Cortesia e compete	nza postini				,808,			
Attenzione nella dist	ribuzione della posta	,443			,608			
Presenza dei parch	eggi					,880		



Marketing Corso Progredito

Il **primo fattore** mostra coefficienti alti (quindi descrive) sugli indicatori relativi a professionalità, formazione, accuratezza, risoluzione problemi, disponibilità, cortesia e competenza di sportellisti e direttori, comprensione delle esigenze dei clienti – da tale evidenza è possibile definire questo fattore come **"rapporto personale"** 

Il **secondo fattore** mostra coefficienti alti (quindi descrive) sugli indicatori relativi a semplicità, facilità, praticità, varietà gamma, funzionalità, economicità, capillarità e velocità – da tale evidenza è possibile definire questo fattore come **"accessibilità dell'offerta"** 

Il **terzo fattore** mostra coefficienti alti (quindi descrive) sugli indicatori relativi a ambiente climatizzato, pulizia locali, adeguatezza locali, assenza barriere architettoniche e rispetto divieto di fumo – da tale evidenza è possibile definire questo fattore come "struttura"

Il **quarto fattore** mostra coefficienti alti (quindi descrive) sugli indicatori relativi a cortesia e competenza dei postini e attenzione nella distribuzione della posta – da tale evidenza è possibile definire questo fattore come **"aspetti distributivi"** 

Il **quinto fattore** mostra coefficienti alti (quindi descrive) solo sull'indicatore relativo ai parcheggi – da tale evidenza è possibile definire questo fattore come "parcheggi"